

# O Preço do Café e Expectativa dos Importadores

Antônio Dellim Netto

(Faculdade de Ciências Econômicas e Administrativas da Universidade de São Paulo)

O Governo Federal, por razões que provavelmente devem situar-se mais no plano político do que econômico, tem feito vigorosa pressão para o fim de 1957/1958 da nova principal produto de exportação um mecanismo que pela sua inflexibilidade representa sérios perigos para a economia nacional. O Sr. Jusselino Kubitschek adiou o dia 1.º de setembro da produção sobre o café, mas levou em consideração um preço que ainda não sabia ao certo qual seria. Poderá ser muito pequeno (no caso em que as florestas sejam opções normais) e os operadores do mercado não resolveriam repartir com os exportadores (que pagam preços em cruzeiros) ou podia ser tão grande que não o poderíamos pagar, a não ser à custa de um enorme sacrifício da tédia a economia nacional.

A discussão da nova política pôs, de novo, em discussão o hábil plano de reforma proposto pelo ex-ministro José Maria Whitaker que, em essência, estabelecia uma depreciação cambial de 7,5 centavos de cruzeiros por setenta e sete centavos de dólar, dividindo entre o dólar-câmbio e o dólar-outro mercados. Dentro desta política, as lettras de exportação do café continuaram a ser adquiridas com abatimento, mas o preço do dólar seria im-

as condições dos importadores estrangeiros, mas *pioram consideravelmente* as condições para o Brasil visto como um todo. A experiência histórica que foi de grande fator para iniciar esse movimento fixar simultaneamente os acontecimentos de 1954 e, uma taxa de câmbio de conversão, o que implicitamente fixa o preço do café em dólares.

Toda vez que se fala em estimativa (defensiva) do produto e mais recentemente os acontecimentos de 1954 e, ao que parece, a nova política mostra que o Brasil é suficientemente importante para sustentar o preço do mercado, apesar de que, à medida que se procede à reorganização das canais normais de comercialização de uma considerável diminuição do volume das exportações.

O fato de que em mercado comprado a desvalorização do cruzeiro é sempre entre os exportadores normais (que pagam bons cruzeiros) e os importadores estrangeiros (que pagam menos dólares) é há muitos anos reconhecido. O prof. Eugênio Gudin já o apontava em um estudo da Comissão restruturada em 1954. Ele apontava de novo, por exemplo, no relatório que o economista E. M. Bernstein, do Fundo Monetário Internacional, elaborou a pedido do próprio Prof. Gudin, quando

5. «como resultado do café ter sido deslocado da 1.ª para a segunda categoria, modificou-se que foi antecipado e portanto se restringiu que os preços alguns dias antes da publicação da medida, o preço médio de Santos-4 chegou a 58,23 cents comparado com 68,85 cents em janeiro» (35, pag. 4).

Finalmente, sobretudo pelo organismo que praticamente supervisão todo o comércio do café nos EUA e, portanto, reflete a opinião das empresas que estão dentro daquela comércio. São as opiniões das próprias operadoras do mercado e refletem o que elas pensam e nuncas certificam. Quando se fala em futuro é refletir a sua expectativa e a sua ação diante do futuro previstível. Toda a história do café prova e a própria análise do mecanismo de expectativa dos operadores mostra que quanto possivelmente se pode esperar reduções dos preços acaba por sistematizar.

## B. DESVALORIZACAO E REPARTICAO DOS GANHOS

E do conhecimento de todos que as perspectivas para a posição estatística do café não são das melhores, porque há uma clara evidência que estamos entrado num dos ci-



Café da Fazenda «Monte Carmelo», com 6 anos de idade, do sr. José R. Borba, de Jandáia.

dicamente elevado para Cr\$ 45,00. Se houver declínio dos preços externos, o abastecimento será precário e irreversivelmente diminuído e restabelecendo os preços internos então vigorantes (Cr\$ 45,00 por 10 quilos, para o tipo 4 — Santos). Por maiores que sejam as críticas que se façam a este esquema, temos de reconhecer-lhe (o que não pode ser feito para a nova política) dois méritos indiscutíveis:

Em primeiro lugar ele era consistente com o objetivo que se queria atingir: o término da discriminação contra o café; em segundo lugar, ele havia sido proposto por um homem em qualquer situação do mercado, tanto na cota, como no baixo e, uma vez posto em execução, não feriria uma modificação fundada das expectativas, qualquer que fosse o conteúdo da nova política.

O presente trabalho tem por objetivo mostrar algumas dificuldades apresentadas por qualquer esquema semelhante ao de Whitaker e pôr em relevo o fato de que ainda não conseguimos chegar a um princípio de base preliminar de qualquer reforma cambial no Brasil. O que é seguinte: como será possível, simultaneamente, unificar o mercado de exportação e importação em torno de uma taxa única de câmbio, estabelecida pelas forças de próprio mercado, e, ao mesmo tempo, garantir estabilidades monetárias através dessas crescentes flutuações, sem prejudicar a estabilidade do mercado de café?

### A. DESVALORIZAÇÃO E PREÇO DO CAFÉ

Sabemos, por experiências que nos marcam definitivamente, que cada vez que desenvolvemos a nossa taxa cambial (em condições relativamente normais de suprimento) o nível do preço do café é determinado por um novo equilíbrio em ponto inferior. Procurem os importadores repartir com os exportadores vantagens da desvalorização. Aumentam os preços em cruzeiros, diminuem os preços em dólares; melhoram *aproveitamentos* as condições dos exportadores, melhoram *efetivamente*

ministro da Fazenda, confirmado, posteriormente, pelo ex-ministro Whitaker. Este religioso, que eu encontro apensado no livro do Sr. J. M. Whitaker, «Sobre a nova ordem no Ministério da Fazenda», nos diz (pág. 134): «A confiança no sistema cambial do Brasil ficou seriamente comprometida (devido às sucessivas mudanças — Instruções 70, 99, 109 e 114 da SUMOC). De um lado, os exportadores do Brasil esperam que o preço de compra cruzeiros suba; do outro lado, os importadores nos Estados Unidos esperam que o preço dólar do café caia». Essas expectativas, aparentemente contradizem-se, em relação aos preços do café: se conciliam na mesma atitude em relação à taxa de câmbio.

Não é difícil criticar o raciocínio anterior classificando-o como estéril. Para mostrar que ele é verdadeiro e que é sentido não pode ser ignorado, vamos fazer uma análise de fato no mercado caféiero, vamos transcrever algumas afirmações dos relatórios de 1954 e 1955 do Pan-American Coffee Bureau:

1. «em grandes quedas dos preços do café ocorrem, com certa regularidade, Governo Brasileiro adota uma nova taxa de câmbio» (54, pág. 2);
2. «essa virtude de proeminente posição do Brasil no mercado mundial do café, a manutenção da sua taxa de câmbio, que refletiu-se imediatamente mas só na mesma escala que a desvalorização, no desequilíbrio dos preços do café» (54, pág. 2);
3. «devemos à penetrante (*permeating*) influência das modificações da taxa de câmbio do cruzeiro sobre o preço do café, qualquer história do produto deve levar em conta o desenvolvimento destes fatores» (55, pág. 2);
4. «assim a mudança do café para uma taxa de câmbio mais elevada permitiu um declínio de cerca de 9,69 cents por libra, ao mesmo tempo que se conservava o preço mínimo de Cr\$ 20,32 por libra pesos» (55, pág. 3).

cias de super-produção do produto. Em curta duração a situação é melhor, apesar de entrarmos na safra de 1956/1957 com um estoque do orden de 200 mil sacas de café (35 milhões nos mês do IBC) e outra tanto reservados.

Suponhamos que fosse adotado um esquema

semelhante ao proposto pelo Sr. José Maria Whitaker, pagando-se imediatamente pelo dólar

Cr\$ 45,00 (1) e estabelecendo-se uma taxa de câmbio de 100 pesos por dólar.

Quais as reações do mercado que podem ser previstas dentro das nossas quase infinitas litanias e dentro da relatividade das coisas?

(1) A nova política cafeiera fixa um dólar médio da ordem de Cr\$ 41,00 a Cr\$ 43,00, dependendo da composição da safra.

(2) O preço do café-côlô Cr\$ 37,00, estacione, com o tipo 4 — Santos, em Nova York, no nível aproximado de 56 cents por libra. O projeto prevê, portanto, uma desvalorização imediata do cruzeiro com relação ao dólar-café da ordem de 200%. Dentro de um horizonte de que podemos falar, tanto e considerando as condições em que o esquema deveria vigorar (um estoque da ordem de 7 milhões de sacas e uma nova safra entrando) as ganhas em cruzeiros tenderiam a ser repartidas com os importadores. Sendo que a variação se repartisse igualmente entre exportadores e importadores, teríamos um queda de 10% nos preços em dólares do café, com as seguintes resultados:

A. O importador Atualmente obtém por libras-peso de café exportado a 56 cents por libra ..... CR\$ 20,72

(2) Aqui se trata, como é claro, de um processo de inferência induativa baseado essencialmente na crença de que existe uma certa